

Maîtrisez vos opérations triangulaires (Cross Trade) – 1 jour

FORMATION EN PRESENTIEL OU EN DISTANCIEL

Public

Salariés des services suivants : commercial, ordonnancement, expédition, ADV, contrôle de gestion, comptabilité

Objectifs

Maîtriser les risques d'une opération triangulaire intracommunautaire

Démarche Pédagogique

Alternance d'exposés théoriques et de cas pratiques

Supports communiqués aux stagiaires : Mentions obligatoires sur factures commerciales

Modalités des évaluations des acquis

Une évaluation est réalisée « à chaud » en fin de formation.

Cette évaluation se fait, dans un premier temps via un questionnaire d'évaluation « à chaud » détaillant les objectifs de la formation.

Quizz en début et fin de formation

Évaluation finale de la formation

Il sera délivré un certificat de réalisation.

Profil formateur

12 ans d'expérience

Support pédagogique

Un support pédagogique est remis aux participants à l'issue de la formation

Moyens pédagogiques

Vidéoprojecteur

Durée / horaires

7 h / 8h30-12h30 et 13h30-16h30

Nombre de stagiaires

Maximum 12

Lieu

En nos locaux (stage inter)

En nos locaux ou site client (stage intra)

Tarifs Inter

420 € net de TVA/personne

Intra [nous consulter]

L'inscription est réputée acquise lorsque la convention de stage est signée ou un acompte de 30% est reçu.

PSH (Personne en situation de Handicap)

Les personnes atteintes de handicap souhaitant suivre cette formation sont invitées à nous contacter

Programme

■ Terminologie, enjeux et risques des triangulaires

■ Les différents types de triangulaires

Principes de base

Critères de complexité

■ Les opérations triangulaires intracommunautaires simplifiées

■ Les triangulaires extracommunautaires (flux hors UE)

Les bons réflexes pour mener à bien une opération triangulaire

Quels Incoterms choisir ?

Qui fait la douane export et import ?

Quels documents fournir et à qui ?

Faut-il une représentation fiscale ?

Comment justifier la vente HT ?

Faut-il établir une DEB ?

Que déclarer sur le CA3 ?

Qui déclare l'origine ?

Quelle valeur en douane à la sortie d'un entrepôt sous douane ?

Comment satisfaire les exigences à destination ?

Comment se faire payer ?

Quid du SAV ?

Quid de la confidentialité ?

■ Les principaux cas d'opérations triangulaires extracommunautaires

France en tant qu'acheteur- revendeur

France en tant qu'expéditeur

France en tant que destinataire final

■ Les opérations triangulaires et la fiscalité

■ Les sources d'informations pour s'adapter aux particularités de chacun des pays